

COMMUNIQUE DE PRESSE

PARIS, BRETIGNY-SUR ORGE, BUC - 2 Juillet 2019

HEICO Corporation acquiert l'un des leaders français de la conception et de la fabrication de connecteurs haute technologie

Brétigny-sur-Orge, France. Buc, France – HEICO Corporation (NYSE HEI.A et HEI), via sa filiale française, 3D PLUS, basée à Buc (Yvelines), annonce l'acquisition de l'ensemble des actifs de la société BERNIER SAS, basée à Brétigny-sur-Orge (Essonne).

3D PLUS est une filiale à 100 % d'HEICO Electronic Technologies Group depuis 2011.

Les équipes d'Oaklins France ont accompagné HEICO et 3D PLUS dans le processus d'acquisition de BERNIER.

Aucun des détails de la transaction n'a été dévoilé. HEICO estime que l'ensemble des synergies identifiées au cours du processus de fusion seront pleinement opérationnelles dans les 12 mois suivant la signature du protocole d'acquisition. BERNIER conservera son nom ainsi que l'ensemble de ses structures dédiées à la conception et à la fabrication basées à Brétigny-sur-Orge.

Par ailleurs, BERNIER, 3D PLUS et HEICO estiment que l'opération ne devrait engendrer aucun départ parmi les effectifs de la structure basée à Brétigny-sur-Orge (41 personnes), plusieurs recrutements sont programmés dans les prochaines semaines.

Dominique Gaucher, Directeur Général de BERNIER

« Nous sommes plus que ravis de pouvoir désormais compter sur l'appui de 3D PLUS et d'HEICO en qualité de partenaires. Dès le début du processus, le projet porté par 3D PLUS & HEICO a fait l'unanimité auprès de l'ensemble des effectifs de BERNIER. Leurs objectifs stratégiques, leur vision entrepreneuriale répondant en tous points à nos propres ambitions, gages d'un avenir commun prometteur. »

Pierre Maurice, co-Fondateur de 3D PLUS et CEO

« Nous sommes fiers d'accueillir la société BERNIER au sein de notre groupe. Nous sommes impatients de travailler en pleine synergie avec ces équipes que nous avons eu l'occasion de côtoyer au cours des mois passés. Nous sommes reconnaissants pour leur confiance, la confiance de leurs clients ainsi que la confiance du gouvernement français. Par ailleurs, les produits développés par les équipes de BERNIER complètent parfaitement la gamme que nous produisons actuellement, nous ouvrant ainsi de nouveaux marchés. »

Laurans A. Mendelson, Président et CEO d'HEICO & Victor H. Mendelson Co-Président d'HEICO et CEO de la branche Electronic Technologies Group

« Nous avons le plus grand respect pour BERNIER et l'ensemble de ses équipes. Depuis 86 ans, BERNIER s'est distinguée auprès de ses clients tant par la technologie de ses produits que par la qualité de ses services. Et c'est précisément, ce type d'organisation et de qualités que nous recherchons pour intégrer le groupe HEICO. »

A propos d'HEICO Corporation

HEICO Corporation se consacre principalement à la conception, à la production, à l'entretien et à la distribution de produits et services destinés à certains créneaux des industries de l'aviation, de la défense, de l'espace, de la médecine, des télécommunications et de l'électronique par l'intermédiaire de son Flight Support Group basé à Hollywood (Floride) et de son Electronic Technologies Group basé à Miami (Floride). HEICO compte parmi ses clients la majorité des compagnies aériennes et des ateliers de révision du monde entier, ainsi que de nombreux sous-traitants des secteurs de la défense et de l'espace et des agences militaires du monde entier, en plus des fabricants d'équipements médicaux, de télécommunications et électroniques.

<http://www.heico.com>

A propos d'Oaklins France

Fondée il y a 15 ans, Oaklins France compte aujourd'hui 32 professionnels du M&A, LBO, levées de fonds...

Avec plus de 400 transactions à son actif depuis sa création, Oaklins France est devenue une banque d'affaires indépendante de référence sur le segment mid-market.

Aujourd'hui, l'équipe hexagonale répartie entre les bureaux de Paris, Lyon, et Toulouse bénéficie du relais de 800 professionnels Oaklins à travers le monde : 60 bureaux dans 40 pays sur 5 continents. Regroupées au sein de 15 divisions sectorielles dédiées, les équipes d'Oaklins ont ainsi réalisé ensemble quelque 1500 transactions au cours des 5 dernières années dont plus de la moitié en cross-border.

www.oaklins.fr

PRINCIPAUX INTERVENANTS

Acquéreur – Conseil M&A : OAKLINS (Thibaut de MONCLIN, David LANCRI)

Acquéreur – Conseil juridique, social et fiscal : ARCHERS (Marc BAFFREAU, Antony Martinez, Manon VAUGEOIS)

Acquéreur – Due-Diligence Financière: ACA NEXIA (Olivier LELONG, Olivier DUVAL)

R.J : FHB (Hélène BOURBOULOUX, Charlotte FORT, Charlotte DESOMBRE), MJA (Valérie LELOUP-THOMAS, Florian LACOUR), Etude AVEZOU & MANCEL (François-Nicolas MANCEL, Alicia ALVES)

Cédants – Conseil M&A: ADVISO PARTNERS (Louis VERCKEN, Guillaume BACCAM, Baptiste HOPPENOT)

Cédants – Conseil Juridique : HADENGUE ET ASSOCIES (François DUPUY)

Cédants – Due-Diligence Financière : EXAFI (Carine GUYETANT, Anaïs OGER)

CONTACTS RELATIONS PRESSE

Oaklins France :

Anne-Laure ALLAIN | 01 43 12 32 13 | 06 19 31 71 48 | al.allain@fr.oaklins.com

Certaines déclarations contenues dans le présent communiqué de presse constituent des énoncés prospectifs, qui sont assujettis à des risques, des incertitudes et des éventualités. Les résultats réels de HEICO peuvent différer sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans ces déclarations prospectives en raison de facteurs tels que : une baisse de la demande de transport aérien commercial, des changements de flotte ou des décisions d'achat des compagnies aériennes, ce qui pourrait entraîner une baisse de la demande pour nos biens et services ; les coûts et exigences des spécifications des produits, qui pourraient entraîner une augmentation des coûts pour conclure nos contrats ; les exigences gouvernementales et réglementaires, les politiques et restrictions d'exportation, les réductions des dépenses américaines dans la défense et la sécurité intérieure. et/ou de clients étrangers ou de la concurrence de concurrents existants et nouveaux, ce qui pourrait réduire nos ventes ; notre capacité de lancer de nouveaux produits et services à des niveaux de prix rentables, ce qui pourrait réduire nos ventes ou la croissance de nos ventes ; des difficultés de développement ou de fabrication de produits, ce qui pourrait augmenter nos coûts de développement de produits et retarder les ventes ; notre capacité de faire des acquisitions et de réaliser des synergies d'exploitation à partir des entreprises acquises ; les risques liés au crédit client ; les taux de change et de change ; les conditions économiques dans et hors des industries aéronautique, spatiale, médicale, électronique et de défense, qui pourraient nuire aux coûts et revenus ; les réductions budgétaires dans nos activités militaires qui pourraient diminuer nos revenus liés à la défense. Les parties qui reçoivent ces documents sont encouragées à examiner tous les documents déposés par HEICO auprès de la Securities and Exchange Commission, y compris, mais sans s'y limiter, les documents déposés sur les formulaires 10-K, 10-Q et 8-K. Nous ne nous engageons nullement à mettre à jour ou à réviser publiquement tout énoncé prospectif, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement, sauf dans la mesure requise par les lois applicables.